

## **METODOLOGIA Y HERRAMIENTAS PARA HACER CRECER TU NEGOCIO DE CONSULTORIA.**

**“Si buscas independizarte como consultor o profesionalizar tu negocio de consultoría, este workshop es para ti”.**

### **ODYSSEY: EL NEGOCIO DE LA CONSULTORIA**

*Metodología Odyssey – El Negocio de la Consultoría* es el resultado de veinticinco años de dedicación para desarrollar un sistema que entrega a consultoras independientes y pequeñas firmas consultoras los procesos, metodologías y herramientas para operar exitosamente alrededor del mundo. El enfoque principal de este proceso está en el marketing, la venta, el posicionamiento y la construcción de un negocio de consultoría rentable.

Odyssey es una travesía para convertirse en un profesional de vanguardia. Le enseña a transferir la teoría de las mejores prácticas pertinentes a las necesidades del cliente, y a su vez, lo empoderan para resolver sus propias dificultades y ser exitoso en su emprendimiento.

### **A QUIEN ESTÁ DIRIGIDO**

Este workshop está dirigido en especial **a profesionales de cualquier ámbito que deseen emprender y formar su propio negocio de consultoría.** Consultores que deseen adquirir una metodología para mejorar la sustentabilidad de su negocio y Coaches que deseen adquirir herramientas y habilidades para generar intervenciones a niveles más estratégicos de la organización.

### **PROGRAMA WORKSHOP**

El programa se centra en el desarrollo de las habilidades claves de un consultor profesional, exponiendo la metodología de consultoría Odyssey y proveyendo herramientas de intervención que servirán de apoyo en las distintas etapas del proceso.

*“ Usted necesita una metodología probada para atraer a los clientes y proveerles el servicio que necesitan”*

## TÓPICOS:

- El negocio de la consultoría
- El consultor como inversionista
- La mentalidad del consultor
- Las etapas en la carrera de un consultor
- El modelo de Consultoría Odyssey
- Creando valor con la Flecha Odyssey
  - Definición del Cliente Ideal
  - Sistema de marketing para atraer clientes
  - Cómo manejar las reuniones con el cliente
  - Formato de reunión para la alineación estratégica y generación de procesos de intervención a largo plazo
  - Evaluaciones de diagnóstico y recomendaciones
  - Creando su marca - Branding
  - Establecimiento de tarifa, finanzas y rentabilidad
  - Creación de su modelo de negocios
  - Estudio de caso integrador del modelo
  - Presentación del Plan Estratégico de Negocio
  - Facilitación y dinámicas de Consultoría

## **MATERIAL DE APOYO PARA CADA PARTICIPANTE:**

Libro: Odyssey – El Negocio de la Consultoría (Sergio Motles D. - Imelda Butler - Dr. Shayne Tracy)

Pendrive con material de apoyo, herramientas de consultoría y lecturas complementarias.

Certificado de participación del Odyssey Consulting Institute

**INVERSIÓN: \$380.000.-**

### **Fechas:**

**Viernes 3, 17 y 24 de mayo, de 9:30 a 13:30.**

**Contacto: Matilde Bravo [info@arieljobcenter.cl](mailto:info@arieljobcenter.cl) / 22- 2258058.**

## Testimonios:

*Odyssey, el Negocio de la Consultoría: es un libro que entrega herramientas y una metodología sólida para quienes estén considerando desarrollarse y desempeñarse en el rubro de la consultoría. El trabajo realizado por el profesor Sergio Motles es, sin lugar a dudas, un aporte incalculable a esta industria, donde fruto de su profesionalismo y dedicación, guía a las personas para que puedan trabajar de manera independiente y exitosa en el negocio de la consultoría. Tener la posibilidad de contar con este libro en español abre esta excelente alternativa a profesionales con experiencia en consultoría y a quienes hoy comienzan este camino en nuestro país.*

- Germán Arrate, Director Escuela de Negocios, Universidad de Chile.

*“Luego de 15 años como consultor, tomar consciencia de los niveles de consultoría a los que puedo aspirar a través de la metodología Odyssey, me ha permitido repensar tanto mis propuestas de valor como el propósito asociado al negocio de consultoría que deseo impulsar. Extraordinario programa de formación excelentemente facilitado por Sergio Motles. A la mitad del programa, ya estaba incorporando estrategias prácticas que me han permitido abrir nuevas posibilidades de negocio, ampliar mi red de contactos y avanzar a paso firme hacia el desarrollo de una consultoría de excelencia como Consultor Odyssey.” - (Julio Zepeda, MBA)*

*“Al inicio de este proceso de aprendizaje, mis temores e inseguridad no me permitían ver toda la capacidad y valor que había en mí, que me constituían en una buena consultora. Hoy, ya no hay miedo ni duda. Se ha instalado en mi la confianza, no sólo en que cuento con una metodología poderosa, sino que soy una persona completa capaz de acompañar a otros a lograr metas importantes. He recibido el cariño y reconocimiento de todos y eso ha encendido mi fuerza interior.*

*Me voy feliz... y es sólo el comienzo. Gracias Profundas!” - Claudia Zapico*

*“Este Diplomado ha significado un gran cambio en mi vida, de la forma de ver las cosas y los negocios. Definitivamente me hará cambiar mi modelo de consultoría.*

*También me ha servido para conocer y reconocer los talentos que tengo, apreciarme como persona y profesional, en un ambiente donde no sólo conocí colegas, compañeros, profesores y maestros, sino también hice amigos y me ha permitido crear una nueva red de contactos.*

*Muchas gracias Sergio por toda la generosidad de compartir esta experiencia con nosotros.” – Gonzalo Robles*